Acționați cu încredere și eficiență

On Martie 15, 2009

Înainte să demonstrezi un punct de vedere care să fie adoptat de ceilalți oameni, trebuie să creezi un efect de domino din elementele care practic ascund realitatea.

O crima misterioasă care avusese loc pe un vas de croazieră a stârnit panica între pasageri. Toate indiciile duceau spre o singură persoană, totuși detectivul Columbo era convins că altcineva era de fapt criminalul. Cineva atât de șiret care a reușit să trimită pe toată lumea pe o pistă greșită, și care a știut să-și ascundă urmele foarte bine. Așa că, încăpățânat până la Dumnezeu, Columbo a continuat cercetările: a investigat de mai multe ori locul crimei, și-a alcătuit mai multe scenarii plauzibile, a pus o mulțime de întrebări tuturor pasagerilor. Ce mai, a devenit o pacoste pentru călătorii care doreau să-și continue distracția !

Observând deranjul pe care l-a produs Columbo peste tot în jurul lui, căpitanul vasului i s-a adresat pe un ton foarte serios: *" Locotenente, de ce te încăpățânezi să continui ancheta? Criminalul a fost prins. Mâine, autoritățile competente vor lua măsurile care se impun. Insist să nu mai deranjezi oamenii de pe vas ! "*

Crezi că a reușit căpitanul vasului să-l convingă pe Columbo să înceteze cercetările? Ei bine, nu. Columbo și-a continuat ancheta și până la urmă a descoperit cine era adevăratul criminal.

Leadership: Ţi-ai propus să cercetezi un fapt care pare neverosimil prin aprofundarea unei zone a punctelor de vedere exprimate prin intermediul unei descrieri insuficient detaliată asupra realității?

Uneori leadershipul se dimensionează în funcție de următorul aspect: "Când lucrezi întotdeauna conform unor motive, iar aceste motive se schimbă, sau când intervin altele noi pe lângă cele anterioare, atunci și hotărârea și acțiunea ta se schimbă."

Astfel, leadershipul are valoare de perspicacitate și particularizare, fiindcă ești tentat să despici firul în patru și să-ți impui punctul de vedere fără drept de apel, mai ales dacă vine vorba de escaladarea unui adevăr care transcende rațiunea logică.

Dacă te pricepi la mașini, atunci știi că rolul Unității de Control a Motorului (prescurtat ECU sau UCM) este de a comanda cantitatea de combustibil care intră în camerele de ardere. UCM primește aceste date de la senzorii amplasați în motor și le folosește ca parametri de intrare în ecuațiile pe care le are de rezolvat pentru a produce valorile de ieșire care vor comanda mecanismele de control ale motorului: injectoare, pompe, bujii.

La fel și în cazul tău. Potențialul tău este dat de acel „senzor" foarte activ din interiorul tău care măsoară felul în care percepi circumstanțele, modul în care gândești, simți și acționezi - care dacă e reglat și îngrijit cum trebuie crește nivelul de încredere și eficiență, încărcându-te cu un elan si un entuziasm intens. Acest senzor crește presiunea potențialului tău în funcție de tipul de personalitate pe care îl ai, în funcție de pregătirea ta și de disponibilitatea ta de a te implica în miezul tuturor problemelor care privesc cariera ta.

Pentru a da un randament maxim în activitățile pe care le întreprinzi trebuie să sporești controlul asupra funcționării propriului tău „motor" de evaluare a configurației realității pe care o găsești străină - care îți poate garanta performanțe mai bune și putere mai mare de manifestare a aptitudinilor profesionale. Ştii să reglezi cum trebuie senzorul de detectare și

configurare a unei realități străine ție?

Leadership: Poți să produci un efect de domino asupra aspectelor care conduc la obținerea unor rezultate pline de însemnătate, dintr-un fapt care pare a se desprinde din observațiile pe care le păstrezi doar pentru tine?

Efectul de domino presupune atingerea unei piese care angrenează alte piese într-o cădere continuă până la ultima. Este efectul cumulativ produs atunci când un eveniment declanșează un lanț de evenimente similare. Această abordare necesită de asemenea ca tu să ai o imagine de ansamblu asupra acțiunii, proceselor și lucrurilor aflate într-o desfășurare unitară și continuă, în condițiile în care identifici resursa principală a unei acțiuni viitoare.

Înainte să demonstrezi un punct de vedere care să fie adoptat de ceilalți oameni trebuie să creezi un efect de domino din elementele care practic ascund realitatea.

Pentru ca impactul tău cu excelența (în domeniul în care îți desfășori activitatea) să se producă într-un ritm rapid și controlabil, fără să afecteze esența valorii tale și integrativitatea sistemului tău de funcționare, trebuie să adopți o atitudine de învingător. Trebuie să te implici în propriul tău rol de investigator. Adică, trebuie să te transformi într-un Columbo, să îți întărești capacitatea de a produce un efect de optimizare a acelor procese care conduc la obținerea unor rezultate pozitive, nu false.

Cum te implici în eficientizarea acestui rol?

Priceperea ta excelentă într-o zonă de activitate și atitudinea formează acea pârghie care transmite energia propulsoare necesară atingerii unei performanțe superioare. Înainte să demarezi o carieră care să-ți deschidă perspective noi este foarte important să îți definești o atitudine de investigator de realități și ipoteze.

Leadership: Ești interesat de contextul descoperirii unei "piese" care verifică posibilitatea obținerii unei reacții în lanț controlate, prin crearea unui spațiul privat care devine resursa unei acțiuni viitoare?

Probabil deviza lui Columbo a fost dintotdeauna: *" Nu voi da niciodată, dar niciodată înapoi, până când nu descopăr adevărul. "* Acesta este genul de mentalitate pe care trebuie să-l adopți și tu atunci când te confrunți cu o problemă dificilă. Trebuie să fii deosebit de perseverent, chiar încăpățânat, pentru a putea găsi soluția optimă. Iar dacă vei fi îndeajuns de hotărât să mergi până la capăt în ciuda tuturor piedicilor pe care le întâmpini, cu siguranță vei găsi o rezolvare care să te mulțumească.

Ce-ar fi fost dacă Columbo ar fi abandonat acel caz complicat și ar fi lăsat în grija autorităților finalizarea anchetei? Ai ghicit. Şi-ar fi pierdut reputația. Toți colegii săi de serviciu nu ar mai fi avut încredere în el și nu ar mai fi apelat așa des la ajutorul său. Cu alte cuvinte, Columbo ar fi devenit un ofițer de poliție obișnuit, un simplu detectiv de la care nimeni nu ar mai fi așteptat prea multe.

Este atât de penibil să îți pierzi reputația și alții, mai puțin talentați decât tine, să te depășească prin eforturi susținute. De aceea este atât de important să îți păstrezi spiritul viu și să fii mereu în alertă. Fiind mereu pregătit să acționezi cu hotărâre în orice situație, străduiește-te să găsești soluții mai eficace înaintea celorlalți. Menține-te pe poziții favorabile. Fii încăpățânat și perseverent în eforturile tale pentru a-ți atinge obiectivele propuse.

Un spațiu privat care devine resursa unei acțiuni viitoare reprezintă fondul mentalității bazată pe soluții, văzând o rezolvare în fiecare problemă și o posibilitate în fiecare imposibilitate. Această mentalitate nu găsește suport în realitatea exterioară, ci numai în percepția interioară formată din contextul mai larg al interpretării unei părți esențiale ale revelațiilor care încorporează semnificațiile unor indicii de natură aparente care răstoarnă orice verdicte.

Dimensiunea deplină a rolului care îți favorizează reputația de detectiv este dată de percepția formată din contextul mai larg al zonei de explorare a realității ascunse în care "oprirea" nu este interzisă.

Source: https://neculaifantanaru.com/dezvoltare-personala-actionati-cu-incredere-si-eficienta.html